



Тренинг "Как продавать экотовары уверенно"

Стоимость одного урока 32000 ₺

32 000 за группу до 30 человек. В цену входит разработка инструкций на основе ассортимента именно вашей продукции. Возможно проведение в любом регионе РФ и в странах СНГ.

Возраст участников: сотрудники компании

Продолжительность: 8 часов (4 рабочие сессии и перерывы)

Если ваша компания занимается продажами товаров или услуг, которые имеют экологическую значимость, то образовательная программа "Как продавать экотовары уверенно" поможет вашим сотрудникам разобраться в важности Дела, которым они занимаются, и даст простые понятные инструкции для работы. Цель данного тренинга - научиться увереннее рассказывать об экологических товарах покупателям, демонстрируя реальные преимущества изделия. Участники узнают: как меняется климат и какие последствия наблюдаются уже сейчас; существует ли в России дефицит пресной воды; в каком состоянии на самом деле наши леса; сколько мы используем природных ресурсов и что возвращаем обратно; действительно ли человек меняет окружающую среду или всё происходит

само по себе. Участники научатся: видеть причинно-следственные связи, например, как связана вырубка леса и обмеление рек; рассказывать, как продукция компании способствует решению экологических проблем; замечать и понимать экомаркировку; объяснять клиентам преимущества экотоваров и экологической политики компании. Условия: продолжительность от 6 часов; количество участников - до 30 человек; Базовая программа включает: знакомство участников, введение в основные экологические темы (как обстоят дела в мире, стране, регионе), критерии экологичности товаров (с упражнениями в малых группах), отработка полезных в работе навыков. Программа тренинга всегда корректируется под конкретную компанию и обучение позволяет вашим сотрудникам эффективнее продвигать именно ваши товары.